

Veranstaltung: Workshop Verhandlungsstrategie



Dr. Leopold FALTIN

Coach (ACC), Certified Management Consultant,
Customer Certified Trainer

meincoach.at

Coaching und Unternehmensberatung
Wilhelminenstraße 147
A-1160-Wien

T: +43 (0) 676 46 99 607

E: lf@meincoach.at

W: www.meincoach.at

Verhandlungsvorbereitung
mit innovativen Methoden
und erstaunlichen
Erfolgsquoten – auch im
komplexen Umfeld!

Inhalt

Sie und Ihr Verhandlungsteam bringen das Verhandlungsziel und Ihr gesamtes Wissen zum Thema mit und erkunden zunächst das Beziehungsgefüge zwischen sich, Ihrem Team und den Verhandlungspartnern, von denen es auch mehrere geben kann. Anschließend formulieren Sie Ihre Ziele neu und unter Berücksichtigung all dessen, was Sie und Ihr Gegenüber vorantreibt, entwickeln wir gemeinsam jene Verhandlungsstrategie, die Sie bestmöglich an Ihre Ziele heranbringt. Der Prozess versetzt Sie in die Lage, auch die emotionalen Reaktionen Ihres Gegenübers kennenzulernen. So gehen Sie mit dem Bewusstsein in die Verhandlung, eigentlich schon genau zu wissen, was jetzt alles passieren wird. Und Sie sind dann - wie viele Ihrer Vorgänger in den Workshops vor Ihnen - doch überrascht, dass es tatsächlich so kommt...

Bisherige Themen waren u.a.:

- Abwendung einer Pönalezahlung an einen großen europ. Flugzeughersteller
- Vorbereitung auf einen Vergabeworkshop in der Elektronikindustrie
- Auswege nach einem Projektabbruch im Automotivbereich
- Neupositionierung gegenüber einem Halbleiterhersteller

Die konkrete Festlegung von Termin und Dauer (1/2...2 Arbeitstage) erfolgt nach Bekanntgabe des Themas und nach einem Vorgespräch zur Auftragsklärung. In dringenden Fällen startet der Workshop nach Maßgabe freier Termine innerhalb eines Tages.

Ziel

Sie finden die der konkreten Situation angemessene Verhandlungsstrategie und bereiten sich so sorgfältig auf Ihre Verhandlungen vor, dass kaum mehr Raum für Unerwartetes bleibt.

Die angewandte Methode setzt im Zuge der Erarbeitung der Verhandlungsstrategie auch einen Teamentwicklungs-Prozess in Gang, der Sie ungewöhnlich kongruent auftreten lässt und so Ihren Erfolg eindrucksvoll und nachhaltig absichert.

Methoden

Systemisches Team-Coaching unter Einsatz symbolischer Aufstellungsmethoden und lösungsorientierter systemische Beratung. Neuartige Kreativmethoden bringen Erkenntnisse hervor, die Sie sonst wohl erst nach Ihrer Verhandlung gewusst hätten.

+43 (0) 676 46 99 607

lf@meincoach.at

www.meincoach.at

Kosten

Der Preis wird nach Aufgabenstellung und Komplexität des Auftrages vereinbart.

Ort

Schloss Wilhelminenberg
Savoyenstraße 2
A-1160-Wien

...oder ein anderer Ort Ihrer Wahl!

Anmeldung beim Veranstalter

Dr. Leopold FALTIN
Coaching und
Unternehmensberatung
Wilhelminenstraße 147
A-1160-Wien

T: +43 (0) 676 46 99 607

E: lf@meincoach.at

W: www.meincoach.at